VOL.8

2026.1.21 発行

月刊タイガー通信

新年のご挨拶



代表取締役社長

尾田 英登

ODA HIDETO

皆様、あけましておめでとうございます。おかげさまで当社は先日、約10年ぶりに「優良申告法人」として税務署から表彰を受けました。これは、健全な経営と皆様の実直な業務遂行が評価された証であり、私たち全員で手にした勲章です。今、タイガー株式会社は大きな進化のときを迎えています。今後の展望と皆様への想いをお話しいたします。

社会の要請に応え、信頼を積み重ねた１年

昨年は、社会からの要請を強く実感する１年でした。特に認定鳥獣捕獲事業では、その期待に応える形で、契約目標の５頭を早期達成して現在は８頭となり、さらに自主目標の10頭を目指すほど順調に推移しています。これは現場の皆様の努力の賜物です。

また、全国的にクマ被害が拡大する中、美郷町での取り組みが注目されました。捕獲に加え、電気さくなどで生活圏を区分けする「侵入防止対策」の知見に、多くの問い合わせをいただいています。

こうした高収益な新規事業と社内でのコスト管理が実を結び、冒頭の「優良申告法人」選定につながりました。皆様が積み上げた信頼が会社の強固な土台となっていることに、確かな手応えを感じています。

未来を見据えた変革と環境づくり

一方で、私たちは未来を見据えて変わらなければなりません。販売事業では、原価高騰などにより従来の利益確保は困難です。しかし、これを社員の皆さん一人ひとりの努力だけで乗り越えようとは考えていません。皆様に過度な負担を強いず、会社として「利益が取れる、自信を持って提案できる商材」を揃えることこそが、私の責任だと痛感しています。

変革の一手として、海外ビジネスに精通した貿易顧問を迎えました。中国中心の仕入れを見直し、リスク分散による安定供給と原価低減を図ります。また、これまでのジビエ利活用の実績が評価され、その新たな展開として、ホテルのレストラン事業へも参入することとなりました。既存の取り組みとレストラン運営を掛け合わせた町づくりへの貢献は、私たちならではの収穫支援の挑戦です。より前向きに取り組める環境を整えますので、期待していてください。

真面目な姿勢こそが、当社の誇り

私が何より自慢に感じるのは、社員の皆様の「真面目さ」です。不正を行う人は１人もいません。当たり前のように感じるかもしれませんが、これは決して容易ではない、誇るべき企業文化です。

新しい事業や仕組みの導入に対し、最初は戸惑うこともあるでしょう。しかし、意義を理解すれば、皆様は驚くほど実直に課題へ向き合ってくださいます。先ほどのクマ対策も、皆様が真摯に取り組んだからこそ、地域の安心につながりました。

会社が変わるとき、私１人で先走るつもりはありません。皆様の誠実な歩幅を確認しながら、一緒に進みたいと願っています。関わりのある人や地域のために知恵を出し汗を流せる皆様と共に働けることを、私は誇りに思います。２０２６年も力を合わせ、素晴らしい年にしていきましょう。どうぞよろしくお願いいたします。

役職者に聞く！ 新年の抱負

2026年に当社が目指す場所はどこか。
９名の役職者が、率直な想いを言葉にしました。
数字の目標はもちろん、健康への誓いや、チームへの感謝、
そしてプライベートの楽しみまで。心強い皆さんからのメッセージを、ぜひ受け取ってください！

HSM本部 本部長



森 麟太郎（もり りんたろう）さん

心身のコンディションを整え、安定したパフォーマンスを継続的に発揮できる組織をつくる

安定した成果を出し続けるためには、健康がすべての土台であると考えています。私自身、2025年度は体重が100kgを超えた時期もあり、その重要性を痛感しました。自分の身体は自分だけのものではなく、家族や組織、事業継続にもつながる大切な資産です。忙しさを理由にせず、日々のコミュニケーションを通じて互いの変化に気づける環境を整えます。まずは私が率先して生活改善に取り組み、健康経営を実践してまいります。

Message

成果の前に、まず健康です。自身の健康は家族や組織の未来に直結するため、責任を持って守り抜かねばなりません。私自身、改善に率先して取り組みます。日々の対話を大切にし、安心して力を発揮できる組織を一緒につくりましょう。

創造と挑戦

役割への責任を持ち、喜ばれる提案や丁寧な顧客対応ができる頼もしい仲間が揃っています。九州では畜産や補助事業、大阪では既存販売網との連携強化や公共事業、施工付き案件など、地域ごとの強みも育ってきました。最近では企業からの鳥獣被害対策の依頼も増え、新たな可能性を感じています。

Message

皆さんの日々の努力が、目標達成には不可欠です。限られた人数で円滑に業務を進め、困難な課題にも臆せず向き合う姿勢は、周囲に良い影響を与えています。いつも部署のために尽力してくださり、感謝しかありません。

HSM本部 西日本営業部 部長



鶴田 吉則（つるた よしのり）さん

HSM本部 東日本営業部 部長



片山 直明（かたやま なおあき）さん

コミュニケーションを重視し売り上げ目標金額の達成を目指す

重点取組先の売り上げの底上げ（19都県58件）として目標金額を掲げました。定期的な営業訪問の目標を設定し、得意先の変化やニーズに応えていきます。また、地域ごとの鳥獣対策支援を軸に、将来を見据えた人材教育にも注力します。ベテランの経験、ノウハウを継承し、若い力が知恵を思う存分発揮できる職場環境を創ることが目標です。

Message

社内外を問わず、コミュニケーションを重視して行動しましょう。常に前向きな言動を心がけ、何事にも臆せずチャレンジ精神で邁進してください。そうした姿勢を大切にしつつ、仕事とプライベートの双方を充実させてほしいと願っています。

役職者に聞く！ 新年の抱負



生産部 統括マネージャー

坂 亘人（さか のぶひと）さん

計画的かつ安定した商品の供給

物価高騰などにより、我々を取り巻く環境も大きく変化しています。SDGsやESGなどが重視される今、持続可能な成長において単独での繁栄はありえません。周囲との繋がりを大切にし、「三方よし」の精神で変化の中にある好機を捉えていきます。日々の業務一つひとつに、真摯に取り組んでまいります。

Message

2026年もイベント盛りだくさんの充実した毎日が待っているはずです。それぞれ課題はあると思いますが、やり切ることで充実感と成長が期待できることでしょう。日々をできるだけ面白くしなら、共に乗り越えていきましょう!



生産部 製造・品管・物流・修理 マネージャー

下園 智広（しもぞの ともひろ）さん

生産計画に応じた工程や発注タイミングの適正化・部署内の環境整理

2025年度より生産計画に基づく製造を開始しましたが、計画を上回る注文があった際や、部品調達のタイミングが合わなかった際に、欠品が生じることがありました。2026年は昨年の経験を活かし、各部署の連携強化並びに生産計画に沿った製造を進めていきます。また、生産工場内については現在の環境を見直し、より良い環境づくりを目指します。

Message

生産部の皆さん、いつもありがとうございます！一人ひとりの丁寧な仕事が、製品の信頼を支えていると思います。これからも、無理なことを言うこともあるかと思いますが、その際はご協力をお願いします。今年も１年よろしくお願いします。

売り上げ目標達成！

重点取組先での売り上げ拡大を図るとともに、新規顧客の開拓にも力を入れていきたいと考えています。それぞれが自分らしく成長できるよう、私自身も東京支店や東北営業所へ積極的に足を運び、同行を通じて一緒に取り組むつもりです。皆で力を合わせ、より実りある１年にしていきましょう。

Message

体調管理を大切にし、増えた年間休日も上手に活用して、プライベートも充実させていきましょう!心身ともに良いコンディションで、前向きに仕事に取り組んでいきましょう!



HSM本部 東日本営業部 統括マネージャー

山上 康史（やまかみ やすし）さん

人員拡充を通じて、経営室の安定と進化を実現する！

かつての経営室は、長年支えてくれた担当者のおかげで大きな安定感があり、会社全体にも良い影響を与えていました。現体制も３年弱となり、確かな安定感が生まれています。今後は未来への投資として人員を拡充し、体制をさらに強化しながら、さらなる発展を目指します。

Message

経営室のみなさま、日々のご尽力に心から感謝しています。人員拡充を通じて安定と進化を実現していきましょう。みなさまと共に前へ進めることを心強く感じています。



経営室 マネージャー

山田 勇人（やまだ はやと）さん



HSM本部 西日本営業部 大阪支店 マネージャー

安本 英礼（やすもと ひでのり）さん

行動力でチャンスを掴みます！

大阪支店は少数精鋭で、現場対応力と専門性、経験で切り抜けてきたガッツあるチームです。全取引先のフォローが難しい中、選択と集中を進めます。商品力に加え、諦めずに顧客要望に応え続ける姿勢で売り上げ確保を目指します。

Message

いつもお客様のために尽力いただき、本当にありがとうございます。皆さんの努力と対応力が、会社の成長に直結していると強く感じています。2026年はこれまでの成功体験を活かしつつ、新しいチャレンジにも積極的に取り組み、さらなる飛躍の年にしていきましょう。



HSM本部 西日本営業部 九州支店 マネージャー

豊増 洋平（とよます ようへい）さん

九州支店 過去最高売り上げの更新

2025年は米価高騰に伴う電気さくの好調や、九州での豚熱対策への挑戦を通じ、多くの笑顔と出会えました。過去最高売り上げの更新は、そのまま農家さんへの貢献につながっていると確信しています。2026年も専門性を活かし、より多くのお客様の笑顔に出会いたいと願っています。

Message

４人と少数ですが、支店内は和気あいあいとしています。ぶつかることもありますが、目標達成には皆の協力が不可欠です。コミュニケーションを取り合い、目標を達成し、喜びを分かち合いましょう。まずは新年会ですね。